

À propos

Michel Jaccard est associé chez id est avocats, un cabinet d'avocats suisse certifié B Corp, engagé en faveur de pratiques commerciales responsables et durables. Fort de plus de 25 ans d'expérience, il conjugue une pratique soutenue en droit des technologies — intelligence artificielle, protection des données, cybersécurité et licences logicielles — avec une activité reconnue en financement d'entreprise et en fusions-acquisitions, en Suisse et à l'international. Il accompagne des entrepreneurs, des sociétés de capital-risque et de capital-investissement, des acquéreurs industriels et des investisseurs financiers, et conseille des fonds d'investissement, de grandes entreprises, des PME et des start-ups sur des questions de gouvernance, de développement durable et d'ESG.

En matière de protection des données et de vie privée, Michel dispose d'une expertise de longue date, régulièrement saluée par les classements internationaux. Il intervient par ailleurs dans des projets d'innovation à forte composante technologique — notamment en intelligence artificielle, en cybersécurité et en matière de données industrielles — et accompagne ses clients dans des litiges commerciaux complexes où les licences technologiques et de propriété intellectuelle occupent une place centrale, y compris dans le cadre de stratégies open source et d'accès libre.

Michel est titulaire d'une licence en droit (JD) et d'un doctorat (PhD) de l'Université de Lausanne, ainsi que d'un LL.M. de la Columbia Law School (Stone Scholar, boursier Fulbright). Il intervient en tant que tiers neutre, médiateur, expert ou représentant de partie dans le cadre de procédures de règlement extrajudiciaire des litiges (ADR) ; il est médiateur et expert juridique certifié par le CEDR et l'ITDR, et figure également sur la liste des tiers neutres de l'OMPI et sur la liste des arbitres de la CCI (Suisse).

Michel dispense régulièrement des cours sur l'innovation, les licences technologiques, le droit numérique, l'intelligence artificielle, le financement par capital-risque, l'investissement à impact social et le droit des sociétés dans différentes universités (UNIL, UNI, EPFL, IMD, UNIFR). Il fait également partie de l'équipe chargée de l'élaboration du « LISI Impact Term Sheet » et est membre du groupe de travail de l'Association suisse de finance d'entreprise (SECA) chargé de la documentation type (dette convertible).

Clients

La clientèle de Michel Jaccard reflète la vigueur et la diversité de l'écosystème régional de l'innovation, avec un accent particulier mis sur l'impact et l'économie axée sur les valeurs. Il compte parmi ses clients un large éventail d'investisseurs traditionnels et d'impact, des entreprises à vocation technologique — notamment des start-ups en phase de démarrage et des « licornes » — ainsi que des fournisseurs de technologies dans les domaines des logiciels, des plateformes, de l'intelligence artificielle et des services informatiques, engagés dans l'innovation transformatrice.

Il conseille régulièrement des start-ups des secteurs de la biotechnologie et des technologies médicales, des prestataires de soins de santé et des fondations spécialisées dans les sciences

de la vie qui travaillent sur des thérapies révolutionnaires et des solutions de santé publique. Il intervient également pour le compte de cabinets de conseil, de cabinets d'avocats, de cabinets d'audit et de cabinets de ressources humaines de premier plan qui soutiennent l'économie de l'innovation.

Son portfolio comprend de nombreuses entreprises, sociétés de capital-risque, accélérateurs et conseillers en investissement qui accordent une importance croissante à la durabilité et à l'investissement responsable.

Il collabore également avec des institutions universitaires et de recherche de premier plan, des pionniers des technologies propres et des énergies renouvelables, ainsi qu'avec des ONG et des fondations philanthropiques actives à l'échelle internationale — qui contribuent toutes à un avenir économique plus durable, plus inclusif et plus résilient.

Domaines d'activité

Informatique, données et IA
Santé, sciences de la vie et biotechnologies
Énergie, infrastructures et énergies renouvelables
Médias, plateformes et divertissement
Organismes à but non lucratif, ONG et économie sociale
Capital-risque, finance d'entreprise et capital-investissement

Expérience & Carrière

- 2024- Conférencier, [AI and the Law CAS](#), Université de Neuchâtel
- 2024- Conférencier invité, [Tech4Regeneration Program](#), EPFL, Lausanne
- 2023-4 Chargé de cours au sein du [Master de droit en innovation](#), Université de Neuchâtel
- 2023 Liste des arbitres de l'Organisation mondiale de la propriété intellectuelle (OMPI), Genève
- 2022-5 Chargé de cours au sein du Master en sciences « Gestion et technologies durables » au Centre « Enterprise for Society » ([E4S](#)), Université de Lausanne - UNIL, IMD, EPFL
- 2022- Co-créateur de l'Impact Term Sheet, « Innovation juridique pour des investissements durables » ([LISI](#))
- 2022 Reconnu comme « expert agréé (juridique) » par l'Association des marchés de capitaux et des technologies ([CMTA](#)), Genève
- 2021 Médiateur agréé par le Center for Effective Dispute Resolution ([CEDR](#)), Londres
- 2019 Médiateur, Institut pour le règlement des litiges en matière de technologies de l'information et de données ([ITDR](#))
- 2018 Coach spécialisé agréé, Innosuisse – Agence suisse pour l'innovation/Swiss Innovation Agency
- 2017- Membre du comité consultatif de l'Association suisse des technologies juridiques ([SLTA](#))
- 2015-9 Entraîneur à la Startup Board Academy
- 2014- Membre du jury, mentor et coach chez MassChallenge, VentureKick, FIT Digital, Business Experience, <<Venture Competition>>
- 2012 Associé fondateur d'id est avocats
- 2006 Associé chez BCCC avocats
- 2003-4 Collaborateur étranger chez White & Case LLP (New York)

Formation

- 1999 Admission au barreau suisse
- 1998 Admission au barreau de New York
- 1997 LL.M., Columbia Law School New York ([Boursier Fulbright](#), Harlan Fiske Stone scholar)
- 1996 Doctorat en droit, Université de Lausanne – UNIL (mention)
- 1993 Licence en droit, Université de Lausanne – UNIL (mention)

Sélection de publications et présentations

AI Contracts Drafting in Practice – Key Considerations and Best Practices, Bern 2026

Contrat de développement de logiciel, Recueils de contrats commerciaux: Modèles commentés selon le droit suisse, Basel, 2025 (2^{ème} édition)

Negotiating deals for positive impact – What's so special about the financing and governance of sustainable Businesses?, CEDIDAC Lausanne 2025

Purpose, mission lock and capped profits: can steward ownership appeal to private equity?, EIZ, Private Equity Symposium, Zurich 2024

IA et prestations de soins : gouvernance et questions juridiques, Congrès CIPIQ-S, 2024

Capital-Risque et durabilité sont-ils compatibles ?, CEDIDAC Lausanne 2024.

Impact Investing – how does it differ from traditional venture capital deals ?, Tech4Regeneration Program, EPFL, 2024

Scaling Up your business – Incentive Plans, IMD/Innovaud program, 2024

Le conseil d'administration face à la durabilité – risques, responsabilités et opportunités, Séminaire Expertsuisse 2023

Venture Capital, ESG and Sustainable Investments – Where do we stand ? What needs to be done ?, RSDA/SZW 3/2023 (with Anh-Thu Thai)

Intelligence artificielle et prestation de services, Réflexions juridiques et pratiques autour des contrats de l'intelligence artificielle, CEDIDAC Lausanne 2023

Venture capital and human rights due diligence – time to act, Business and Human Rights Symposium, University of Lausanne, 2023 (with Christof Cardinaux)

Les données industrielles, Présentation de contrats modèles, Centre Patronal, 2023

Supply Chain et Cybersécurité, Questions choisies, Clusis, 2023

Negotiating your term sheet with a VC, MassChallenge Switzerland, since 2022

CR/CO II Commentaire des Articles 772-803 CO (Droit de la société à responsabilité limitée / LLC law), Commentaire romand, Basel (with Fernand Chappuis)

Les défis actuels de la profession d'avocat, Demi-journée de la profession d'avocat, CEDIDAC Lausanne 2021

Indemnification mechanisms in equity investment agreements – Critical overview with impact assessment of new legislation, GesKR 2|2021, p. 267-276 (with Mehmet Toral)

Smart contracts – de la théorie à la pratique, Bern 2020 (with Mehmet Toral)

Les conflits entre actionnaires de sociétés anonymes; enseignements pratiques pour la rédaction de conventions d'actionnaires, Lausanne, 2016

Le "privilège de liquidation" en cas de revente des titres : affaire de notaire ou affaire d'actionnaires ?, Lausanne, 2015

De la protection des données personnelles à la sécurisation des données connectées, Livre anniversaire du Marathon du droit – Chapitre de la protection des données, Geneva, 2015

Internet, médias sociaux, applications : terrains propices à la déloyauté commerciale ?, in *Challenges of Unfair Competition Law*, Geneva, 2014

Conventions d'actionnaires et PME – Quelle utilité ?, in *L'Expert-Comptable suisse*, 2014

Swiss Chapter, The International Free and Open Source Software Law Book, Open Source Press, 2nd edition, 2014

Protection des données : kit du praticien, *Revue de l'avocat* 09/2014, 2014

Commentaire des Articles 39a à 39c et 69 LDA (Propriété intellectuelle), *Commentaire Romand*, Basel, 2013

Contrat de développement de logiciel, *Recueils de contrats commerciaux: Modèles commentés selon le droit suisse*, Basel, 2013

Couvrir les risques de l'administrateur, *CEDIDAC* no 89, Lausanne, 2012

Le management dans un processus de MBO – Enjeux, conflits d'intérêts et particularités contractuelles, *L'Expert-Comptable Suisse (ECS)* 6-7/2011, pp. 457-462, 2011

Le conseil d'administration au service des actionnaires majoritaires – Risques, conflits d'intérêts et best practices en cas de cession d'actions, *RSDA* 5/2010, 2010

Sociétés anonymes privées en crise : l'actionnaire majoritaire démuni face au minoritaire ? Réflexions critiques sur la protection renforcée du minoritaire en cas d'assainissement, *GesKR* 2|2010, Zürich

Les contrats informatiques, Publication of the Centre d'études juridiques européennes, Zürich 2009

L'équilibre des pouvoirs dans le cadre de la révision du droit de la SA – Réflexions à partir des nouvelles règles sur la rémunération, l'organisation, la transparence et la gestion des conflits d'intérêts au sein du conseil d'administration, *RSDA* 2/2008

L'organisation du conseil d'administration, la transparence et la gestion des conflits d'intérêts selon le projet de révision, *CEDIDAC* no 76, Lausanne, 2008

Capital-risque et financement par étapes: de nouvelles perspectives suite à la révision du droit de la Sàrl?, in *GesKR*, Zürich, 2007

Recommandations et distinctions

Actif dans plusieurs domaines de pratique, notamment le capital-risque, les fusions-acquisitions, le droit des médias et les technologies de l'information ; nommé « Avocat de l'année » en 2022 à Lausanne dans le domaine des fusions-acquisitions (Best Lawyers depuis 2010) ; lauréat d'un Client Choice Award (2019).

Recommandé comme leader mondial dans les domaines de la protection des données, de la confidentialité, de la sécurité des données et des technologies de l'information (WhosWho Legal – WWL, depuis 2018)

« Une acquisition peut être une source de stress considérable pour les entreprises, mais Michel fait preuve d'un grand sang-froid et se montre toujours disponible pour faciliter le processus. » (Chambers Europe 2026)

« Michel est un avocat expérimenté très compétent, qui sait également jouer le rôle de sparring-partner. Il est aussi à l'aise dans la rédaction de documents que dans l'élaboration de stratégies. » (Chambers Europe 2026)

« Michel Jaccard apporte une valeur ajoutée et des conseils concrets. Il est résolument tourné vers les affaires et fait preuve de pragmatisme. » (Chambers Europe 2026)

« Il est résolument tourné vers les solutions et fait preuve d'une excellente réactivité. » (Chambers Europe 2026)

« Un avocat exceptionnel qui a toujours fait preuve d'un sens des affaires extrêmement aigu et d'une excellente compréhension des activités de ses clients. » (Chambers Europe 2025)

« Capable d'aborder les questions épineuses avec une approche très pragmatique et axée sur la résolution des problèmes. C'est un véritable atout dans toute négociation. » (Legal500 EMEA 2025)

« Michel est depuis de nombreuses années à l'avant-garde du secteur TMT, et plus particulièrement du domaine technologique. C'est un visionnaire et un innovateur qui dispose d'une vision à 360 degrés et d'un réseau très étendu dans l'ensemble du secteur technologique, ce qui lui confère une grande capacité à anticiper les enjeux. » (Legal500 EMEA 2025)

« Très pragmatique », « excellent sens du contact », « orienté client et toujours à la recherche de solutions » (Chambers Europe 2023)

« Des connaissances exceptionnelles et une formidable capacité à les traduire en conseils concrets ; ses apports sont si précieux que je le considère comme un conseiller stratégique pour l'entreprise » (Chambers Global 2022)

« Capacité d'écoute, sens politique et stratégique ; fait preuve d'une grande perspicacité sur les dossiers qui lui sont confiés et cerne rapidement les besoins et les attentes du client. » (Chambers Europe 2022)

« *L'un des plus grands experts en matière d'externalisation informatique avec lesquels j'ai eu le plaisir de travailler. Il a fourni d'excellents conseils juridiques dans le cadre d'une affaire extrêmement complexe* » (Legal500 EMEA 2022)

« Concis, expérimenté et doté d'un esprit d'entreprise » (Chambers Global 2021)

« Toujours vif d'esprit et soucieux de trouver les meilleures solutions pour ses clients » (Chambers Europe 2021)

« Capable de donner rapidement des conseils précieux, ce qui rend les échanges très efficaces. Son approche est très pragmatique et axée sur les solutions ; il comprend les spécificités des entreprises en phase de démarrage et sait comment gérer les problèmes qui peuvent se présenter. » (Chambers Europe 2020)

« Un avocat et une personnalité exceptionnels, qui propose des solutions axées sur la pratique et économiquement viables » (Legal500 EMEA 2020)

« L'un des avocats spécialisés en TMT les plus expérimentés et les plus réputés de Suisse ; il se concentre sur les opérations technologiques transfrontalières, les fusions-acquisitions et les investissements en capital-risque pour des clients du secteur technologique » (Chambers Europe 2019)

« Un stratège » capable de « trouver une solution qui dépasse le simple point de vue juridique pour s'aligner sur les besoins commerciaux » (Chambers Global 2019)

« Très habile dans ses relations avec les grandes institutions financières et dans leur gestion – c'est un véritable négociateur. Il se distingue par sa compréhension approfondie des technologies de pointe » (Chambers Fintech 2019)

« Dispose d'un pôle TMT de premier plan à forte orientation internationale [et] apporte régulièrement son expertise dans des domaines tels que les technologies de pointe, la protection des données et la transformation numérique » (WhosWho Legal 2018)

« Extrêmement pragmatique, va droit au but et fait preuve d'un leadership fort » (Chambers Global 2018)

« Jouit d'une réputation exceptionnelle en matière de protection des données et de vie privée » (Chambers Europe 2017)

« Un négociateur expérimenté, pragmatique et charismatique » (Legal 500 Europe 2016)

« Une autorité très respectée dans le domaine de la protection des données, de l'informatique et des technologies » (Chambers Europe 2016)

« Maîtrise tous les aspects d'une transaction et ne se concentre pas sur la feuille de temps, mais sur la réussite de son client » (Chambers Europe 2016)

« Reconnu pour son expertise tant en propriété intellectuelle qu'en technologies de l'information, il est souvent qualifié par ses interlocuteurs d'« avocat brillant » » (Chambers Europe 2015)

« Il continue d'impressionner les observateurs du marché par sa capacité à accompagner les start-ups dans le cadre d'opérations de fusions-acquisitions » (Chambers Global 2015)

« Il propose des solutions pragmatiques et efficaces, et offre un très bon rapport qualité-prix » (Legal 500 Europe 2015)

« Il fournit des conseils juridiques et techniques très ciblés, tout en tenant compte de l'aspect commercial de la transaction, et sait traduire ses conseils en termes simples » (Chambers Europe 2014)

« Un praticien dynamique doté d'une expertise approfondie du marché et d'une connaissance approfondie des opérations de capital-risque » (Chambers Global 2014)

« Passionné et extrêmement versé dans les technologies, il comprend donc parfaitement notre mode de fonctionnement » (Chambers Europe 2013)

« Une personne très intelligente qui cerne rapidement les faits importants et comprend sans avoir besoin de beaucoup d'explications. Il a toujours au moins deux coups d'avance » (Chambers Europe 2013)

« Recommandé pour son style de négociation ferme mais réaliste, ainsi que pour son approche réactive et axée sur les aspects commerciaux » (Legal500 Europe 2013)

« Un expert pragmatique doté de la prestance nécessaire pour faire avancer les choses » (Chambers Europe 2012)